



INFORMATION SUMMARY

EMAIL :	FRANCHISE_SUPERJUICE@YAHOO.COM	FOUNDED :	2007 -2008
INDUSTRY :	BEVERAGES , FRUIT JUICE & SHAKE	CONTACT :	MARKETING
HEAD OFFICE:	JL. ANYELIR 3 NO. 311 CONDONG CATUR, YOGYAKARTA	HOTLINE :	0812 1901 8338
WWW.FRANCHISE-SUPERJUICE.COM			

PAKET STANDARD 6 JUTA
Gerobak SUPER JUICE
Peralatan & Perlengkapan
Bahan Baku + Produk
Brosur
Training + Supervisi
Supporting Management
Strategi Marketing & Promotion
Asistensi Pemilihan Lokasi
Quality Control & Monitoring
Seragam Staff
Standard Operational Procedure [SOP]
TOTAL * = 6.000.000,-

PAKET STANDARD 6 JUTA		
Item	Qty	Spesifikasi
Gerobak SUPER JUICE	Full set	Desain menarik & terbaru
Panduan S.O.P yg sudah terbukti dan mudah diaplikasikan		Sistem Operasional Juice
Paket Peralatan & Perlengkapan	Full set	Juicer, Ice Bucket, Mini Dispenser, Pisau buah, Pengupas buah, Bottle opener, Plastic Packaging, Cup SUPER JUICE
Bahan Baku Awal	Full set	Buah-buahan pilihan, Sugar, Milk
Brosur	Full set	Exclusive Brosur
Training + Supervisi [Karyawan+Pengelola]	Full set	Training + Konsultasi + Supervisi + Supporting Management
Quality Control + Monitoring		

Note :

1. Belum termasuk Transportasi & Akomodasi Trainer **SUPER JUICE**
2. Biaya Kirim Belum Termasuk, **SUPER JUICE** akan membantu memilih metode pengiriman untuk meminimalisir biaya kirim dengan berbagai cara yang ada

ANALISA PERHITUNGAN R.O.I

(RETURN OF INVESTMENT)

DAILY EXPENDITURE ESTIMATED for 100 Cups

NO	ITEMS	TOTAL	Budget Estimated	TOTAL AMOUNT
1	Milk	4 kaleng	5.000	20.000
2	Syrup	2 botol	15.000	30.000
3	Fruit Stock		150.000	150.000
4	Cup + Package	100 pcs		50.000
	TOTAL DAILY EXPEND			250.000

MONTHLY EXPENSES

NO	ITEMS	TOTAL	Budget Estimated	TOTAL AMOUNT
1	Sallary 2 worker	2 org	500.000	1.000.000
2	Transport 30 days		6.000	360.000
3	Others			300.000
4	Rent Place			350.000
	TOTAL			2.010.000

DAILY INCOME

100 gelas x Rp 5.000 = Rp 500.000
Daily Income = Rp 500.000 - Rp 250.000 = Rp 250.000

MONTHLY OMSET

Rp 500.000 x 30 days = Rp 15.000.000

MONTHLY INCOME ESTIMATED

Rp 250.000 x 30 days = Rp 7.500.000
Bonus for Staff 5 % [Optional] = Rp 375.000
Monthly expenses = Rp 2.010.000

GROSS PROFIT

Rp 7.500.000 - Rp 2.010.000 = Rp 5.490.000
Social Budget / Infaq [Optional] 2,5% = Rp 137.250
Fixed Royalty Fee = Rp 200.000

NET PROFIT = Rp 5.490.000 - Rp 337.250 = **Rp 5.152.750**

PROMO...!

ROYALTY FEE TETAP HANYA RP 150.000 / BULAN

Break Event Points / R.O.I = ± 1 bulan

MENU **SUPER JUICE**

1. Regular Juice
2. Mix n Match
3. Spesial Juice
4. Milkshake

1001 ALASAN MEMILIH BISNIS SUPER JUICE !!

1. Market jus buah & shake yang sangat besar
2. Produk dan menu yang variatif serta inovatif
3. Memiliki strategi pemasaran dan promosi khusus
4. Standard Operational Prosedur yang teruji dan mudah diaplikasikan
5. Proyeksi BEP sangat cepat ± 1-3 bulan
6. Paket investasi sangat terjangkau
7. Resiko yang sangat kecil
8. Royalty fee fixed sangat kecil **HANYA** Rp 150.000/bln
9. Minuman kesehatan makin digemari dan dicari masyarakat
10.dan masih banyak lagi

FASILITAS YANG DIPERLUKAN

1. Lokasi berada di tempat yang strategis (cukup dengan Sewa)
Ex : Daerah kampus, komplek perumahan, pusat perbelanjaan / Swalayan, Teras Mini market (Alfa mart, Indomart, Ceria mart), Mall, dll.
2. Luas tempat sekitar 2 x 1.5
3. Listrik yang bisa standby setiap hari.
4. Tenaga pelaksana yang memenuhi kualifikasi yang akan ditraining oleh team management **SUPER JUICE**
5. Tenaga pelaksana yang bisa mengendarai sepeda motor.
6. Transportasi lokal (Sepeda motor) - Bisa kredit.

SUPPORTING MANAGEMENT FRANCHISOR (PUSAT)

1. Menyediakan training karyawan
2. Menjamin bahwa karyawan diatas siap kerja dan memenuhi standar keahlian dalam meracik jus ala **SUPER JUICE**
3. Menyediakan perlengkapan yang dibutuhkan dalam bisnis **SUPER JUICE**
4. Memberikan rekomendasi tempat pembelian untuk penyediaan stock bahan baku utama
5. Melaksanakan training secara berkala, baik di training center maupun di cabang
6. Melakukan audit control seluruh cabang
7. Melakukan perubahan harga jual ke konsumen
8. Melakukan kegiatan promosi secara Nasional
9. Mengirimkan perwakilan dari manajemen* untuk membantu mengurai masalah, jika ada masalah yang sangat berat dihadapi mitra dan tidak dapat dibantu dari jarak jauh

KEWAJIBAN FRANCHISEE (MITRA)

1. Mengajukan usulan lokasi
2. Melakukan pengawasan secara menyeluruh atas peralatan, disiplin karyawan dan kebersihan outlet
3. Membayar *royalty fee* kepada Franchisor tepat waktu tiap tanggal 27 bulan tersebut, atau maksimal tanggal 1 bulan berikutnya.
4. Melakukan pembelian bahan baku sesuai standar **SUPER JUICE**
5. Bertanggung jawab atas penjualan dan marketing
6. Secara terus-menerus memberikan support kepada karyawan dalam tugas sehari-hari
7. Menuliskan laporan harian omzet sesuai format yang diberikan Franchisor

8. Bertanggung jawab atas biaya sewa tempat / lokasi
9. Melakukan promosi +/- 1 km dari outlet

TAHAPAN / PROSES MENJADI FRANCHISEE / MITRA

1. Mengisi Form Aplikasi & Permohonan menjadi Mitra **SUPER JUICE**
2. Pembayaran sebesar 80% dari total nilai investasi
3. Asistensi Pemilihan Lokasi
4. Tanya-Jawab seputar teknis operasional
5. Persiapan dan Pengadaan Barang
6. Pembayaran 20%
7. Pengiriman Barang
8. Penandatanganan Franchise Agreement
9. Training
10. Grand Opening
11. Konsultasi, Supervisi

1. Semua Pembayaran dilakukan dengan Transfer ke rekening **SUPER JUICE** a/n Virdiansyah :

BCA : KC Yogyakarta, No.Rek : 037 261 20 19

MANDIRI : KC Sudirman Yogya, No.Rek : 137 000 661 6250

2. Konfirmasikan ke manajemen **SUPER JUICE** jika telah melakukan transfer dengan cara mengirimkan :
Bukti transfer
atau
Nama pengirim transfer, Rek. Tujuan transfer [BCA/MANDIRI], No. rekening pengirim, dan Waktu transfer
3. Konfirmasi dapat dilakukan via Email [sertakan nama, lokasi dan no HP] atau SMS ke 0878 8255 1001
4. Bag. Finance / Keuangan **SUPER JUICE** akan menghubungi Anda dalam waktu maksimal 1x24 jam untuk konfirmasi lanjutan, penjadwalan dan sebagainya
5. Selamat bergabung dalam keluarga besar **SUPER JUICE**, senang dapat bekerjasama dengan Anda